

*le parole sono il 20%
della comunicazione
l'80% si svela
con Sinergos®*

Il metodo scientifico Sinergos®,
a cura del dottor Rudy Lanza,
studia e decodifica i segni del corpo
associati a stati emozionali
consci e inconsci.

Puoi leggere e comprendere:

- il messaggio che il tuo interlocutore
vuole trasmetterti;
- ciò che intende nasconderti;
- i contenuti di cui egli stesso
non è consapevole.



Rudy Lanza Psicologo,
psicoterapeuta (quadriennio
in Analisi del Comportamento)
ha insegnato "Analisi del linguaggio
non verbale" presso l'Ordine
Avvocati di Milano, il Tribunale di
Torino; presso il Corso in Scienze

Forensi, Psicologiche e Criminologia (Questura
di Roma); presso Forze dell'Ordine; Swisscom
(Svizzera), Compagnie assicuratrici, operatori
del benessere e sanitari; presso l'Università
della Svizzera Italiana (Lugano); Credit Suisse.

*Si organizzano corsi
individuali o di gruppo,
a vari livelli
e con programmi mirati
alle singole esigenze.
I corsi sono attivati
nelle date e sedi a richiesta.*

Sinergos®
comunicazione non verbale

Via Fuhrmann 74
10062 Luserna San Giovanni (TO)
Tel 0121.954.452
Fax 0121.900.005
sinergos@comunicazione non verbale.com

comunicazione non verbale.com

Sinergos®
comunicazione non verbale



**QUANDO
LE PAROLE
NON BASTANO**

**Analisi e interpretazione
del linguaggio del corpo**

“**migliora le tue relazioni interpersonali nel lavoro e nella vita quotidiana**”



Come funziona

Il metodo scientifico Sinergos®: esegue una **lettura globale dei segni**

del corpo per valutare correttamente le coerenze o le incoerenze tra parola e gesto.

Prende in esame migliaia di casi conservati nella biblioteca-video, osservando le caratteristiche non verbali classificate in riferimento alle più avanzate ricerche nel settore delle neuroscienze.

Perché sceglierlo

A differenza degli altri metodi, Sinergos® **analizza le emozioni**

corporee e non solo di quelle che traspaiono dal viso dell'interlocutore.

I punti di forza

- È un metodo non intuitivo.
- Il sistema di classificazione non è limitato

alle microespressioni, ma **analizza anche le macroespressioni.**

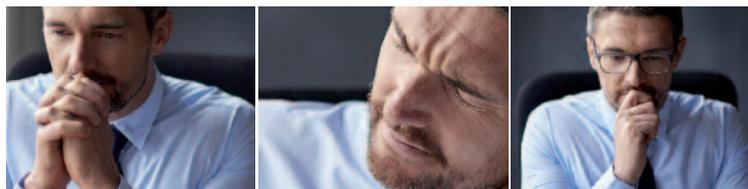
- Utilizza un approccio bidirezionale: si pone in primo piano l'osservazione del nostro interlocutore. (Se prestiamo attenzione alla gestualità, non riusciamo a concentrarci sull'espressioni dell'altro).
- È il metodo che, a livello professionale, permette di comprendere le **“vere” intenzioni dell'interlocutore** perché mette in relazione il verbale e il non verbale.

Sinergos® adotta BodySystemics. Il programma a cura di Rabah Aiouaz (Losanna), inedito in Italia

BodySystemics

A chi si rivolge

A coloro che attraverso un'approfondita conoscenza del linguaggio non verbale desiderano migliorare il rapporto con se stessi e con gli altri: nel lavoro e nella vita di tutti i giorni.



CORSI SPECIFICI PER imprenditori // liberi professionisti // responsabili vendite // promotori finanziari // forze dell'ordine // avvocati // psicologi // medici // sociologi // insegnanti // professionisti della comunicazione e dello spettacolo // cultori della materia

Corsi

1° LIVELLO

- Cenni storici e definizione
- Dalla comunicazione verbale a quella non verbale
- Le emozioni e il linguaggio non verbale
- I tre assi della testa
- Gli anelli principali di retroazione: gli incroci delle braccia e delle gambe
- Interpretazione della pronazione e della supinazione
- Gli otto segmenti principali del corpo
- Sanpaku: definizione
- La configurazione delle mani
- Il vero NO, il falso NO
- I quadranti dello sguardo

2° LIVELLO

- Tre categorie di gesti
- La dinamica del gesto: la logica cerebrale e la logica neurosimbolica
- Incroci delle mani
- Gli items della statua
- Micropruriti del viso
- Come creare spezzoni di video
- Esercitazioni con la supervisione del docente

3° LIVELLO

- Le emozioni
- Le mani e gli oggetti
- I movimenti della lingua
- Le 9 posizioni sulla sedia
- I micropruriti del corpo
- Esercitazioni con la supervisione del docente

